

# Pozyskiwanie kapitału



## **Pozyskiwanie kapitału dziś gdy:**

1. jest duża inflacja
2. są zdecydowane wzrosty energii elektrycznej, gazu, węgla i paliw płynnych
3. my często mamy pozrywane ścieżki pozyskiwania surowców i półproduktów
4. wzrosty wynagrodzeń pracowników, podatków
5. zatory płatnicze oraz szybkie zmiany w prawie są jedną z najważniejszych rzeczy, o których powinien wiedzieć przedsiębiorca.

Te czynniki i wydłużanie okresów płatności powodują kłopoty finansowe firm

## **Pozyskiwanie kapitału zależy od wielu czynników, a w szczególności od:**

1. celów rozwoju
2. etapu rozwoju, na którym znajduje się Firma
3. poziomu posiadanego kapitału
4. zaawansowaniu inwestycji

Rozwiązania muszą być takie, aby przyniosły zamierzony cel na każdym etapie rozwoju.

### **Te cele to:**

1. sukcesja
2. pozyskiwanie kapitału na rozwój
3. ekspansja na nowe rynki
4. zarządzanie ryzykiem
5. podnoszenie efektywności
6. fuzja
7. przekształcenie prawne
8. restrukturyzacja
9. przejęcie firmy
10. sprzedaż firmy
11. optymalizacja podatkowa

### **Gdzie szukać źródeł finansowania?**

1. Venture Capital (średnio i długoterminowe inwestycje w przedsiębiorstwa niepubliczne znajdujące się we wczesnych fazach rozwoju)
2. New Connect (nowoczesny rynek finansujący dynamiczne przedsiębiorstwa)
3. kredyt
4. leasing
5. faktoring
6. Private Equity (rodzaj inwestycji kapitałowej stanowiącej zewnętrzne źródło finansowania spółek niedopuszczonych do obrotu publicznego)
7. obligacje Catalyst (system autoryzacji i obrotu instrumentami finansowymi, prowadzony na platformach transakcyjnych Giełdy Papierów Wartościowych)
8. GPW (Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie)

### **Jeśli chcemy sprzedać firmę albo część udziałów, są takie możliwości:**

1. New Connect (nowoczesny rynek finansujący dynamiczne przedsiębiorstwa)
2. pozyskanie inwestora branżowego na rynku niepublicznym
3. pozyskanie inwestora, który byłby zainteresowany nie zarządzaniem firmą, a uzyskiwaniem dywidendy

Prezes Zarządu FPC International  
Specjalista z 30 letnim doświadczeniem w branży  
ubezpieczeniowo-inwestycyjnej

Ryszard Jurkowski

 Pobierz artykuł